



开影院、网吧等31项营业执照无需提交许可证

浙江工商登记实行“先照后证”改革

大大缩短审批工作的时间,但必须有许可证才能营业

记者昨天从浙江省工商局举办的发布会上获悉,该局将从9月1日起,正式落实国务院公布的31项“先照后证”改革工作,即工商登记前置审批事项改为后置审批。也就是说,今后办理工商登记时,“先证后照”将变成“先照后证”,涉及交通运输、文化等11个审批部门的31项特定项目,无需提交许可证就能办理营业执照。

□通讯员 韩洪祥 沈雁 记者 陆冠均 实习生 何林

31个项目可先办营业执照

据了解,此前国务院公布的前置审批改后置审批事项目录共31项,涉及教育、国土资源、环保、交通运输、农业、文化、卫生计生、工商、质检、新闻出版广电、旅游等11个审批部门。

“对于这些审批项目,全省各地工商部门一律不再作为登记前置,不再要求申请人提交相关审批部门的许可文件、证件。”浙江省工商局局长裘东耀说,申请

人可以直接申请相关经营范围登记,办理营业执照,取得营业执照后再到相关审批部门办理许可手续。

需要说明的是,像KTV等娱乐场所经营涉及文化、卫生、消防、环保等多个前置审批部门,31项中把文化和卫生改为后置了,但消防、环保还是前置,需要取得消防、环保批准文件后才能办理营业执照。

2个月的审批工作2天可搞定

先照后证改革能有哪些好处呢?浙江省工商局企业注册处处长傅智超对记者说,最主要的便利就是节省时间。拿旅行社来说,原本要先到旅游局审批,取得旅行社业务经营许可证,承诺办证期限在20个工作日,凭许可证办理营业执照,通常需要22到23个工作日才能拿到营业执照。如今改为先照后证了,只需要2到3个工作日就可以拿到了。

“比如你想开一家电影院,原来要先取得放映许可证、公共场所卫生许可证后,才能办理营业执照,两个证办证承诺期限加起来要48个工作日,加上营业执照的办照时间,至少要50个工作日后才能拿

到营业执照,实际要花的时间更久。”傅智超举例说道,“现在这两个许可证都改成后置了,你只要两三天就可以拿到营业执照,拿到执照后就可以刻章、开银行账户,办许可证也方便多了。”

傅智超直言,先照后证改革大大减少了时间成本,这不光是指办照时的奔波和花费,还包括其他筹备工作,“拿到营业执照后,开银行账户、贷款、建厂房,还有招聘员工这些事情就都可以先做起来,做生意的人应该知道,这样能省不少成本。”获得营业执照就等于取得了市场主体资格,方便开展筹建工作,相当于达到了“先上车,后买票”的效果。

拿到许可证才能从事经营活动

“既然不用办证就能拿营业执照,开展筹建工作,是不是也能绕过许可证,直接开始经营呢?”答案当然是否定的。裘东耀在昨天的发布会上明确说明,领取营业执照并不意味着马上可以从事须经许可的经营活动,取得相关许可证件仍是从事许可事项经营的前提和必要条件。

“广大消费者和市场主体在与相关企业交易时,不仅要注意查看对方有无载明相关经营项目的营业执照,还要询问了解或者通过企业信用信息公示系统查询对方是否取得相关许可证件。”裘东耀在提醒的同时明确表示,许可证审批部门也将进一步加强事中事后监管,对未经许可擅自从事上述经营项目的,发证部门将依法予以查处。

改革实行以后,毫无疑问会大大提高民众投资创业的积极性,但是机会是和风险并存的。工商部门提醒,先照后证是降低门槛,并不是鼓励盲目投资创业,“有些风险是可以回避的,涉及审批的行业,创业前要进行市场调查,咨询了解许可审批的条件和要求,不要急着去租场地、装修,乱花钱,而是要想法满足办证办照的条件和要求才行。”裘东耀说道。

办理营业执照基本上是零成本的,但要是之后办不出许可证该怎么办呢?省工商局负责人告诉记者,如果办不出相关经验许可证,可以选择注销登记,或者变更经营范围另作打算,“涉及到大量资金投入的,一定要慎重,还是要做个有心人。”

基金一览

领先资产携手华宝兴业 推出A股市场RQFII ETF产品

欧洲ETF资产管理规模排名第三的领先资产将携手其中国合伙人华宝兴业基金管理有限公司,推出一只追踪中国内地A股市场的RQFII-ETF产品,这也将成为首只在巴黎泛欧交易所上市的中国A股ETF产品。这只名为领先资产UCITS ETF MSCI China A的RQFII-ETF产品将于9月9日在伦敦证券交易所上市。

资料显示,华宝兴业基金在另类投资和量化策略方面具备先发优势,与领先资产的合作也日益紧密,华宝兴业将以海外对冲基金中基金ODII专户(FoHF)和另类管理专户为始点,打造跨境创新解决方案和另类产品专业平台。

“消费”成为GDP核心动力 国富健康优质生活把握投资机遇

随着人们生活水平的提高,对于生活品质的需求日益提升,与消费端相关的投资领域富含大量投资机会,部分基金也敏锐地察觉到了其中的巨大潜能。国富基金已推出了旗下国富健康优质生活基金,该产品将紧跟消费者需求,挖掘具有良好前景的上市公司。

目前市场中以健康优质生活为投资标的的基金并不多,相关主题基金相对较为稀缺。8月25日起在中行发行的国富健康优质生活基金,将主要投资于有利于提升民众健康水平、能够满足人们优质生活需求的上市公司,投资比例不低于非现金基金资产的80%,顺应了市场中投资者的配置需求。

2200点暂失 市场提供建仓机遇

沪指指昨日盘中跌破2200点,引发市场一定恐慌情绪。至收盘,沪指指收报2195.82点,下跌0.62%,盘中最低下探至2194.86点,最高上探至2219.47点。此外,深成指收报7743.54点,下跌1.24%。与此同时,中小板综指收报7042.58点,下跌0.86%;创业板指数收报1403.80点,下跌1.18%。

盘面:下跌动力已显不足

在个股方面,截至周四收盘,行业指数大部分出现下跌。其中,国防军工、轻工制造、商贸零售指数跌幅居前。

以银行为代表的大盘周期股出现明显调整,仍然是昨日大盘下跌并在盘中跌破2200点的主要原因。不过,此类股票进一步下跌的空间已经非常有限。目前大部分大市值银行股已经跌回7月下旬启动前的位置,估值支撑重新彰显。即便经济复苏预期下行,此类股票的估值对此也已经进行了非常充分的反应。与此同时,昨日系列刺激政策再度出台,包括重大工程建设、定向降息等等,政策预期继续积极,在保证整体流动性相对宽松的同时,亦会维系市场风险偏好处于高位。因此整体来看,2200点下方的调整空间有限。

操作:不宜再去恐慌杀跌

近期调整中应该注意到如下特征:一是成交量逐渐萎缩,表明杀跌动能明显减弱,前期获利盘得到了较好消化;二是各短期技术指标均接近底部区间,回调较为充分,客观上支持反弹行情的继续。

昨日上午上证指数收盘已到达较强支撑区间,故目前位置投资者不宜盲目悲观及恐慌杀跌,应耐心持有优质品种等待反弹行情。对于手中品种应注意仔细甄别,确

实属于前期涨幅较大又缺乏业绩支撑的品种应逢高了结,而金融地产、机械高铁、消费、国企改革等板块具备良好的业绩且近期回调充分,可继续持有或逢低吸纳。

据中证投资、招商证券



娱乐化的股市

这几个月,中东有个名叫ISIS(伊拉克和大叙利亚伊斯兰国)的恐怖组织攻城掠地,势头甚是凶猛。但匪夷所思的是,股市里居然也有ISIS概念,而且这家公司不在中国,而在美国,一家代码为ISIS的生物公司,在没有任何利好的前提下,半年之中,股价大涨50%以上。

股市有的时候是很无厘头的,找一家优秀的企业共同成长是件很无趣的事,投资者大多数时候更愿意找一家公司来赚快钱。这个习惯全世界都有。2007年“5·30”大跌的时候,有人开玩笑说,股民该找绳子上吊了,结果一家叫贵绳股份的股票居然逆势涨停。

但是不幸的是,如果从结果上说,从最终收益的角度上看,有趣的程度和收益会成反比的。很多人认为,既然涨了50%,那么在30%走掉就好了。但事实上就是因为投资者都不离开这个有趣的过程,涨30%时根本没有人离开,这个果子非要等到烂掉的时候,绝大多数投资者才会去啃。

道理很简单,如果炒作这只股票投入了10个亿,如果这只股票的市值最后只增长了8个亿,那么投资者总体一定是亏损的,而且那些最积极的投资者,会亏损最多,不管其中账面收益有多高。

宁波银行专栏

宁波银行上半年各项业务稳健发展

8月24日晚,宁波银行发布2014年半年度报告显示,宁波银行各项业务稳健发展,盈利能力持续提升,上半年实现净利润30.86亿元,同比增加4.79亿元,增幅为18.35%。

报告显示,截至2014年6月末,宁波银行总资产5242.29亿元,各项存款3058.84亿元,各项贷款1909.18亿元;不良贷款率0.89%,与年初持平;贷款拨备率为2.15%,全行资产质量保持在较好水平。同时,宁波银行已在宁波、上海、杭州、南京、深圳、苏州、温州、北京、无锡、金华、绍兴11个城市设立230家营业机构。

宁波银行各项业务在2014年上半年继续保持较快发展,主要原因是:各项业务持续快速发展,生息资产规模稳步扩张,中间业务收入快速增长,成本收入比保持较低水平。

下半年,宁波银行将积极拓展盈利渠道,持续提升营销模式,始终严控不良资产,不断加强人才培养,确保公司的稳健和可持续发展,推动全年各项工作目标的顺利完成。

宁波银行坚持以“了解的市场,熟悉的客户”为基本市场准入原则,坚持“门当户对”的经营策略,强化以中小企业为主体的公司业务市场定位,同时积极拓展中高端个人业务,着力推动中间业务、资金业务的发展。

为此,宁波银行将服务小微企业作为自身发展的使命,积极响应各级政府、监

管机构支持小微企业的号召,不遗余力地做好小微企业服务工作。

2014年,宁波银行计划全年新增小微企业信贷93.4亿元,其中宁波地区新增44.5亿元;设立20亿元信用额度,专门用于支持优质小微企业主及个体工商户。

宁波银行立足于小微企业的金融需求,持续加大产品创新力度,2014年重点打造被喻为小微企业“结算利器”的产品——捷算卡,实现7×24小时全年无休的对公结算。

为帮助小微企业转型升级,提高自身竞争力,宁波银行坚持开展“小企业大讲堂”、客户沙龙、银企洽谈等活动,提供“一对一”的咨询服务,帮助企业管理人员提升财务管理能力。针对小企业众多、乡镇企业散布的区域,宁波银行走进乡镇,为小微企业提供“贴身服务”。

宁波银行不断拓宽小微企业融资渠道,积极与政府部门合作建立小微企业服务平台,抓好服务平台基础建设;深化与保险公司的业务合作,优化和开发保证保险类贷款产品,缓解小企业客户担保难题。

宁波银行的发展与广大小微企业的成长紧密相连,宁波银行将持续推进管理革新和产品创新,力挺小微企业,为经济的发展和社会稳定作出贡献。

