

吉利和沃尔沃终于“订婚”了

明年第一季度“办喜事”，宁波能否生产沃尔沃仍是未知数

耗时两年的爱情长跑，吉利和沃尔沃似乎终于可以修成正果。浙江吉利控股集团12月23日宣布，已与福特汽车公司就收购沃尔沃轿车公司的所有重要商业条款达成一致，吉利预计2010年第一季度与福特签署股权收购协议，第二季度有望完成全部交易。

这场“跨国婚姻”带给吉利的知识产权、销售渠道将为其产生多少效益目前无法量化，但在资本市场已经提前显现，仅是“订婚”的利好让吉利汽车(HK,0175)昨日涨幅接近8个点。

□ 记者 彭莹 实习生 段慧慧



李书福将沃尔沃收入麾下 周斌 制图

沃尔沃将落户中国

吉利集团总裁杨建12月23日晚表示，将在中国建设工厂生产沃尔沃汽车。目前，吉利在国内有宁波、临海、台州、上海、湘潭等八大主要生产基地。吉利成功收购沃尔沃之后，是否会将生产线放在宁波呢？

为此，记者采访了浙江吉利汽车有限公司总经理安聪慧。

记者表明身份后，安聪慧就猜到了记者为何而来。他表示，现在还没有

确定沃尔沃的生产线放在哪里，要随着工作进展才能定下来。虽然沃尔沃将会是单独的体系，但是从技术、渠道等方面会相互支持。

当记者想要了解双方谈判的细节，安聪慧表示由于吉利收购沃尔沃的工作，他最近都非常忙，正在开会，不方便谈更多的细节问题。按照进展，明年第一季度吉利将与福特签署股权收购协议。这也是中国民营车企首度斩获海外整车品牌收购。

三个月前吉利曾获巨额基金

吉利收购沃尔沃的价格也是众说纷纭。有消息人士透露称，福特希望从可能的出售中获得15亿到20亿美元的利益。此前，据瑞典当地媒体报道称，吉利收购价在160亿-200亿人民币之间。记者从上市公司公开资料获悉，吉利控股目前资产总值超过140亿元，去年的利润约在10亿元。若按照20亿美元的价格来算，吉利“豪取”沃尔沃的资金从何而来？

资料显示，三个月前，高盛私人基金将斥资2.5亿美元入股吉利汽车的香

港上市公司，将购入吉利汽车发行的可换股债券及认股权证，从而取得吉利汽车少数权益。

但不久后吉利高层对于此次吉利计划借助这笔钱收购沃尔沃的传言予以否认：“这是完全两码事，请媒体不要胡乱猜测。”但此后，关于吉利通过寻找合伙人的传言不绝于耳，但均没有得到证实。

对此，记者昨日采访了多位吉利汽车的相关负责人，他们均表示，对此事不知情。看来，吉利究竟将以何种方式“迎娶”沃尔沃，要等到明年第一季度揭开面纱了。

沃尔沃仍将是单独品牌

吴小姐看了新闻，得知吉利成功收购沃尔沃轿车公司后，她的第一反应就是，沃尔沃有降价的空间。因为收购细节还没出来，吴小姐猜测将来沃尔沃轿车可能会分合作款、原产，合作款肯定会比较便宜。

关于国际品牌，还是国内品牌，吴小姐考虑的并不是太多，也没有觉得收购后，沃尔沃会品牌贬值。吴小姐主要还是看汽车的性能和价格，最后她兴奋地说：“我是很欣喜，沃尔沃离我近了！”

同样是吉利收购沃尔沃的消息，已

经购买了沃尔沃轿车的沈先生，反而有了一丝担忧。他主要担心爱车的售后服务问题，毕竟吉利、沃尔沃“新婚”后需要磨合的时间吧。

此前记者采访宁波沃尔沃4S店的相关工作人员时，他曾表示，“大部分的消费者选购沃尔沃是看中其品质，看重的是产品本身，而不是品牌权归属哪里。路虎和捷豹汽车被印度收购之后销售就不曾受到影响。”有知情人士透露，李书福并不打算将吉利和沃尔沃合并，沃尔沃将继续作为独立品牌存在，李书福还会保留沃尔沃目前的管理层。

【资本·市场】

东航净资产由负转正

据新华社上海12月24日电(记者 王鹤)ST东航23日晚宣布，定向增发的13.5亿股A股已于22日在中国证券登记结算有限责任公司上海分公司办理完毕登记手续，至此东航完成70亿元定向增发，资产负债率降至94.7%，意味着东航净资产由负转正，ST帽子有望摘掉。本次向东航集团发行的4.9亿股股份自发行结束之日起36个月内不得转让；向其他特定投资者发行股份自发行结束之日起12个月内不得转让。

中银蓝筹混合基金获批

据新华社上海12月24日电(记者 潘清)来自中银基金管理有限公司的消息说，中银蓝筹精选灵活配置混合型证券投资基金已获监管部门批准，将于近日正式发行。这只基金也有望成为2010年发行的首只明确以蓝筹为主要投资标的的基金。作为一只蓝筹混合型基金，中银蓝筹投资于股票资产的比例为30%至80%，其中投资于优质蓝筹上市公司股票的资产不低于股票资产的80%。

中国国际期货经纪有限公司 宁波营业部
China International Futures Co., Ltd. 宁波营业部
实盘交易指导账户 投资大本营 财富沙龙
国际期货 致力于提供专业增值服务 汇聚各路期货精英

操作指导：国际期货宁波营业部 报告日期：2009-12-24
账户：8866 起始资金：300000 最新权益：312804.24 收益率：4.27%
操作回顾：金属震荡偏强，激进者逢低建多，工业品维持震荡，国内农产品探底回升。

持仓品种	方向	数量	持仓日期	持仓均价	结算价	持仓盈亏
无						

客户交易详情请见中国国际金融网 (<http://www.cifco.com>)
每周四、周六培训，讲基础知识实时行情，有兴趣者请来电咨询：
87027500

持续6天钜惠迎新年 苏宁元旦促销进入最后倒计时

随着新年的越发临近，不管是商家还是消费者都迎来了年终最忙的时候。笔者注意到，当下甬城各大家电连锁商家的元旦促销攻势已经全面启动，方式纷繁多样让人眼花缭乱。而精明的消费者也早早就瞄准了各大家电商家的促销活动，纷纷忙着赶场大采购。元旦俨然成了商家、消费者期盼已久的“黄金时期”。

新年效应提前凸显

苏宁全品家电热销势头明显

元旦还未到，甬城家电商家的元旦促销大战已经打响，而消费者的消费热情更是让这场大战有愈演愈烈之势。来自苏宁电器相关数据显示，截止到22日，本月苏宁家电整体销售与去年同期相比，增长了近三成；其中作为主力门店的天一店增长幅度更是达到了惊人的四成以上。“在整个甬城家电市场目前已经迎来了今年最后一轮的爆发期”，苏宁电器采购中心经理郑海涛在接受笔者采访时如是说。同时他还表示，销售的火爆主要还是源于年终甬城市民对家电需求的大规模释放，特别是传统的新婚家电、彩电、冰箱、空调、洗衣机的套餐十分受欢迎；同时新品、精品家电在岁末的集中上市也为了有换新需求的市民提供了很好的选择。”笔者在苏宁卖场也随机采访了几位消费者，家住江东的高先生表示：“新的一年新的气象，家里的一些旧电器也正好要换，趁着现在价格够实惠，还能以旧换新就一并换掉。”许多消费者也都表示了相同的看法。



元旦前夕苏宁卖场一层的火爆场面

笔者认为，元旦前夕甬城家电市场的销售火爆可以说是在情理之中。就整个市场大环境来讲，经济的逐步回暖及新年假日效应的影响十分明显；从商家来讲，元旦促销价格的提前释放让整个市场也迅速的升温，成为了推动消费飘红的主要因素；从消费者来讲，以旧换新惠民政策、市民换新需求的持续上涨让整个市场的消费容量也迅速提升。可以肯定的是，随着新年的越发临近，在多方利好因素的带动下整个甬城家电市场也将值得期待。

苏宁提前启动元旦惠卖 钜惠6天喜迎元旦

还剩六天就将迎来2010年的新年，目前各

大家电商家元旦的促销活动也已经提前启动。作为甬城家电行业领先者的苏宁电器本周也全面启动了主题为“甬城家电贺岁庆典”的促销活动为元旦造势。宁波苏宁市场策划部经理李娜表示，选择在元旦前夕提前放量，一方面是为元旦期间有休闲旅游计划的消费者提供一个提前享受优惠的选择，另一方面也是提前炒热市场为元旦的爆发做好铺垫。

自从苏宁本月初启动全国总店庆典月的持续火爆及员工特卖会一晚创下近千万的销售佳绩后，众多品牌厂商对于苏宁元旦黄金周的促销更是充满期待。据悉，苏宁此次率先启动元旦促销攻势，近十亿的促销资源从本周起全面投放市场，八大品类近500大厂商的鼎力助阵，

将力保苏宁在“正常成交价”上最高直降35%。整体活动方面，本周除了200元岁末感恩券外，配合以旧换新整体单品一件送300元直抵券、购两件送700元直抵券，套餐满1888元再送32寸液晶。除了本周的促销盛宴外，苏宁元旦的品牌活动也已经揭开了面纱。12月31日专场超级大团购预交定金翻倍双重礼，最高翻15倍。即日起至29日到苏宁各门店预交就送礼，单品预交40当400元用，套餐预交100当1500元用、套餐满再送松下电饭煲，预交500当3000元用、满再送26寸液晶，预交1000当5000元用、满再送32寸液晶；同时在参加以上活动的基础上还可享最高400元的国家以旧换新补贴。

相关链接：手机也能以旧换新？

继彩电、冰箱、洗衣机、空调、电脑之后，手机也能以旧换新了。昨日宁波苏宁电器正式宣布，本周末在宁波全面试行手机“以旧换新”。与国家以旧换新不同的是，此次手机以旧换新是由商家“自行发起”的营销手段。笔者了解到，苏宁本次活动将一直持续到27日，不限消费者户籍，所有在售手机均参加，除享受最高50元的旧机补贴外，新机均在最后成交价的基础上再补贴10%，补贴最高上限200元，有换新需求的消费者凭身份证就可至苏宁天一店、亚细亚店进行办理。相关家电专业人士也表示，“商家版”以旧换新的推出虽说性质不同，但是与国家以旧换新惠民政策一样在扩大销售，让利于消费者上都有着积极的意义，同时对于手机消费的更新换代也将起到很好的推动作用。

文/曾昭醒